

Wie maximiere ich meine Profitabilität im E-Commerce? Wie verbessere ich die Rentabilität meines Sortiments? Wie steigere ich den Wert meiner Kunden nachhaltig? Mit minubo als All-in-one Business Intelligence Lösung für den E-Commerce bekommen unsere Kunden Antworten auf ihre Fragen. Ob etablierte Player wie Intersport, CALIDA und ROSE Bikes oder schnell wachsende Startups wie BitterLiebe und SugarShape - E-Commerce Profis setzen auf minubo. Als Unternehmen stehen wir damit an vorderster Front der Digitalisierung im Handel. Unser Erfolgsrezept? Tiefgreifendes Analytics- und Commerce-Knowhow, Big-Data-Technologie, agile Entwicklung, exzenter Kundenservice und ein starker Teamgeist. Bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres Teams in Hamburg!

Werkstudent Marketing & Sales (all genders)

12-20 Stunden | Ab sofort

Deine Mission

Als Teil unseres Sales Teams unterstützt Du uns bei der Erreichung unserer Wachstumsziele. Dafür schaffst Du die Grundlage für einen reibungslosen Ablauf unseres Kundenakquisitionsprozesses. Hier arbeitest Du mit dem gesamten Sales- und Marketing-Team zusammen und übernimmst eine Vielzahl von spannenden Aufgaben rund um das Thema Neukundengewinnung.

Deine Verantwortung

- Recherche von potentiellen Partnerunternehmen und Ansprechpartner:innen (Social Media, E-Mail, Telefon)
- Unterstützung bei der Erstellung von Sales-Materialien
- Pflege des CRM-Systems Salesforce
- Mitarbeit an Outbound-Kampagnen zur Lead-Generierung
- Unterstützung bei der Planung von Marketingaktivitäten über Social Media
- Unterstützung bei der Recherche potentieller Medienpartner
- Mitarbeit bei der Umsetzung von SEO-Maßnahmen

Dein Profil

- Du absolvierst ein Studium im Bereich BWL oder einem ähnlichen Fachgebiet
- Du interessierst Dich für die Bereiche Marketing und Business Development
- Du hast pro Woche zwischen 12 und 20 Stunden Zeit
- Du verfügst über ein hohes Maß an Selbstständigkeit in Deiner Arbeitsweise

- Du bist kommunikationsstark und arbeitest gerne im Team
- Du verfügst über Planungs- und Organisationsgeschick
- Du bist neuen Themen gegenüber aufgeschlossen und verfügst über eine hohe Lernbereitschaft
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Dein Mehrwert

- **Team:** Wir sind Team-Player. Wir halten zusammen und verfolgen eine gemeinsame Mission!
- **Tolle Arbeitsatmosphäre:** Als gewachsenes Start-up bieten wir flache Hierarchien in einer dynamischen Arbeitsatmosphäre, in der jede Idee willkommen ist.
- **Neue Herausforderungen:** Unser innovatives Produkt und die sich stetig entwickelnde Branche bringen vielfältige Aufgaben und immer wieder neue Herausforderungen mit sich.
- **Flexibilität:** Wir leben flexible Arbeitszeiten und Home-Office Regeln für Mobiles Arbeiten. So kannst Du den Arbeitstag Deinen individuellen Bedürfnissen anpassen.
- **Verantwortung:** Bei minubo ist jede:r eingeladen, selbst Verantwortung und eigene Projekte zu übernehmen. Wir schätzen es, dass jedes Teammitglied zum Erfolg unserer Firma beiträgt.
- **Weiterbildung:** Wir unterstützen Deine Weiterbildung und geben unser Bestes, um Deine Wünsche möglich zu machen.
- **Unbefristete Arbeitsverträge:** Wir bieten Dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- **Moderner Co-Working-Space:** Unsere Büros sind Teil der Co-Working-Spaces von Mindspace Hamburg. Genieße die dynamische Atmosphäre, vielfältige Arbeitsmöglichkeiten und Benefits sowie eine tolle Community.
- **Zentrale Lage:** Mindspace liegt im Herzen Hamburgs – direkt zwischen Hafen und Innenstadt, mit vielfältigen Lunch-Möglichkeiten.
- **Fitness:** Wir unterstützen Sportangebote bei Fitness First, dem Urban Sports Club und Gymondo.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung inklusive möglichem Eintrittstermin.

Email: recruiting@minubo.com